

中国银行上海市分行2020年社会招聘职位信息及任职资格表

序号	单位	职位名称	细分方向	主要职责	任职资格和条件	招聘人数	工作地点
1	公司金融部	客户经理 (公司金融)	行业管理	1. 根据分行发展重点，负责重点行业的市场分析和调研工作，关注行业发展动向，针对行业特点制定行业发展策略； 2. 参与新产品开发工作，做好与产品部门的沟通，介入从新产品需求分析、论证开发、测试、到产品推广的整体开发流程，协助客户经理做好金融产品销售工作； 3. 参与制定行业授信及风险策略，负责大额集团客户的牵头管理工作； 4. 牵头负责重点行业营销管理，开发、建立重点客户关系，制定行业营销策略和营销方案，指导具体项目的合作洽谈，扩大优质授信客户群体和重点无贷户； 5. 负责对接外部监管机构、总分行相关部门团队，根据管理要求完成行业相关报告、监控、监管反馈等工作； 6. 完成所在单位要求的其他相关工作。	1. 全日制大学本科及以上学历，硕士研究生优先； 2. 具有良好的市场开拓和营销意识，拥有一定客户资源者优先；具有较强的统筹管理和独立分析能力；在银行或者其他金融机构公司业务、信贷、风险等相关工作期限不低于四年； 3. 具有良好的沟通能力，有一定的抗压能力； 4. 具有一定的英语听说读写能力，能和境外客户谈判、沟通； 5. 具有较强的文字表达能力，具有银团、并购、项目贷款、结构化融资业务经验； 6. 具有良好的财务分析能力，具有四大会计事务所经历人员优先考虑； 7. 年龄一般不超过35岁。	2	上海
2			科创企业服务	1. 负责科创企业客户群拓展，包括营销策略制定与金融服务方案设计； 2. 负责科创企业的贷前调查、授信发放和贷后管理； 3. 负责对科创行业开展行业研究，协同制定行业信贷政策； 4. 负责对全辖营销人员开展科创行业培训； 5. 负责对接中银集团综合化经营平台，开展投贷联动。	1. 全日制大学本科及以上学历，硕士研究生及理工科背景优先； 2. 在银行、证券或者其他金融机构公司业务、信贷、风险等相关工作期限不低于四年，具有集成电路、人工智能、生物医药、智能制造等行业工作经验的优先；或在集成电路、人工智能、生物医药、智能制造等行业具有八年及以上的工作经验； 3. 具有良好的学习和研究能力，具有较好的文字表达能力； 4. 具有良好的职业素养和敬业精神，能适应高强度的工作； 5. 年龄一般不超过35岁。	2	
3	公司金融部 (跨境投融资与并购部)	客户经理 (公司金融)	出口信贷	1. 负责分行出口信贷业务的发展，包括策略制定与产品设计，以及全辖的业务培训； 2. 负责出口信贷业务相关的渠道建设； 3. 负责出口信贷重点客户、重大项目的营销、结构设计、谈判及项目的具体实施，包括与总行、有关分行、客户及中介机构等相关各方的协调与联系，促进项目的顺利开展； 4. 负责出口信贷项目的授信发起、操作和贷后管理； 5. 负责出口信贷业务的统计分析和风险防范。	1. 全日制大学本科及以上学历，硕士研究生优先； 2. 具有良好的市场开拓和营销意识；具有较强的统筹管理和独立分析能力；在银行或者其他金融机构公司业务、信贷、风险等相关工作期限不低于五年； 3. 具有良好的沟通能力、抗压能力和团队合作意识； 4. 具有流利的英语听说读写能力，能和境外客户进行直接的谈判、沟通； 5. 具有良好的财务分析能力，具有四大会计事务所经历人员优先考虑； 6. 具有走出去企业进行绿地投资、工程承包、机电设备出口、特殊资产采购等相关从业经历的优先； 7. 年龄一般不超过35岁。	1	
4	个人数字金融部	销售管理经理 (个人金融)	规划管理及品牌建设	1. 根据总分行战略目标，协助制订全行个人数字金融业务发展规划、年度经营计划并组织实施； 2. 负责制定个人金融条线绩效考核和资源配置方案，传导发展重点并跟进落实； 3. 负责个人金融条线业务发展的过程管理，包括数据收集、数据挖掘和经营分析等； 4. 负责协调相关部门、团队和支行，保障条线综合经营管理； 5. 负责收集同业信息，对战略重点任务、个人金融数字化转型和其他核心业务展开深入研究； 6. 完成所在单位要求的其他工作职责。	1. 全日制大学本科及以上学历； 2. 至少具有四年以上金融专业工作经验； 3. 在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的专业工作，相关业务经验丰富，良好的沟通能力与营销能力，既往工作业绩和表现良好； 4. 拥有计算机语言资格证书优先考虑； 5. 逻辑清晰，具备较强的责任心和抗压能力； 6. 年龄25周岁(含)以上，一般不超过35周岁。	1	

序号	单位	职位名称	细分方向	主要职责	任职资格和条件	招聘人数	工作地点
5	个人数字金融部	销售管理经理 (个人金融)	负债业务	<ol style="list-style-type: none"> <li>根据总行战略及分行经营要求,负责个人全量金融资产的规划与工作推动;</li> <li>负责本外币个人存款业务的发展与管理,研究个人存款发展方向,优化存款结构及产品定价策略;</li> <li>负责个人存款产品的线上化、智能化创新与营销;</li> <li>负责个人结构性存款的发展与销售管理工作;</li> <li>组织大众客户标准化、数字化服务流程设计和管理。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>全日制大学本科及以上学历,硕士研究生优先;</li> <li>至少具有四年以上相应领域专业工作经验;</li> <li>在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的专业工作,相关业务经验丰富,既往工作业绩和表现良好;</li> <li>具有良好的团队合作精神和沟通表达能力,工作作风细心踏实,逻辑清晰,具备较强的责任心和抗压能力;</li> <li>一般不超过35周岁。</li> </ol>	1	上海
6		产品经理 (对私渠道与网金)	对私渠道与网金	<ol style="list-style-type: none"> <li>负责手机银行等线上平台推广,负责存量客户的维护和新客户的挖掘,包括线上线下营销活动的策划、运营,并形成裂变,负责创新新型销售模式(如直播平台等)落地。具备丰富客户标签、研究客户线上线下行为、科学开展后评价等技能,并实现与业务结合,利用多样化的营销形式,实现客户精准营销;</li> <li>负责线上特色商户的拓展,通过与第三方合作,打造线上线下个人客户获客场景,创新服务模式、商业模式和市场推广模式,以场景互嵌的方式拓展B端商户和C端客户,不断提升线上获客活客能力和服务质效;</li> <li>负责跟踪网络金融业务发展动态和总行网络金融产品迭代升级情况,及时提供产品体验、市场推广、联动营销、销售管理等市场信息和调研报告;</li> <li>负责落实手机银行品牌的宣传推广,在市场上树立和推广手机银行的品牌知名度。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>全日制大学本科及以上学历;</li> <li>至少具有四年以上互联网、金融或互联网金融的专业工作经验;</li> <li>在互联网机构、银行、金融同业或专业机构从事相应领域的专业工作,相关业务经验丰富,良好的沟通能力与营销能力,既往工作业绩和表现良好;</li> <li>年龄25周岁(含)以上,一般不超过30周岁,特别优秀的可适当放宽年龄限制。</li> </ol>	2	
7		产品经理 (个人金融)	产品经理 (个人金融)	<ol style="list-style-type: none"> <li>牵头负责、指导制定所管理的个金中间业务产品的工作目标和发展规划;</li> <li>牵头负责对所管理的现有个金中间业务产品进行维护、改进及持续管理;</li> <li>牵头负责根据总、分行要求对管理的个金中间业务产品的支行指导、业务培训、教材编写等;</li> <li>牵头负责制定分解所管理的个金中间业务产品的业务指标、考核要求、评价标准等;</li> <li>牵头负责协调统筹相关资源,采取合适的形式就所管理的个金中间业务产品进行内外部的推广,包括劳动竞赛数据库营销、宣传方案等;</li> <li>牵头负责加强与管理产品的同类产品的市场调研、信息搜集及整理,促进本行业务的发展;</li> <li>牵头负责制定所管理的个金中间产品的分行管理办法,或依据总行管理办法细化制定分行实施细则;</li> <li>完成所在单位要求的其他工作职责。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>全日制大学本科及以上学历;</li> <li>至少具有四年以上相应领域专业工作经验;</li> <li>在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的专业工作,相关业务经验丰富,良好的沟通能力,既往工作业绩和表现良好;</li> <li>拥有AFP、CFP资格优先考虑;</li> <li>年龄27周岁(含)以上,一般不超过35周岁。</li> </ol>	1	

序号	单位	职位名称	细分方向	主要职责	任职资格和条件	招聘人数	工作地点
8	消费金融部	产品经理 (个人金融)	非房金融	<ol style="list-style-type: none"> <li>根据总分行战略规划和目标,协助拟定实现目标任务的具体方案和细化目标,制定二级行的目标分解及任务方案,推进条线任务的实现和完成;</li> <li>在经营目标框架下协助开展非房金融产品的发展与推进:包括个人经营贷款、个人消费贷款的市场调研与同业分析、政策制定与优化、产品创新与管理、项目拓展与场景建设、营销策划与流程制定、定期总结及计划完善;</li> <li>协助管理并指导辖内各支行开展非房金融业务的发展与推进,包括但不限于制定相应考核管理办法、营销激励方案、组织队伍培训等,并做好相应过程管理及后评价工作;</li> <li>协助管理并指导全辖个贷客户经理开展非房金融业务的发展与推进,包括但不限于制定相应考核管理办法、营销激励方案、培训方案等,并做好相应过程管理及后评价工作;</li> <li>参与总行组织的以产品介绍、销售推广、营销技巧为重点的各类专业培训,做好转培训工作;</li> <li>参与推进跨板块、跨部门、跨条线间的合作,注重集团联动、公私联动的业务模式推广;协助负责与产品研发及营销拓展等相关人员合作,提供必要的业务支持与建议,推进业务目标的实现;</li> <li>完成所在团队要求的其他相关工作。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>全日制大学本科及以上学历,硕士研究生优先;</li> <li>至少具有四年以上相应领域专业工作经验;</li> <li>在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的专业工作,有一定业务经验,良好的沟通能力与营销能力,既往工作业绩和表现良好;</li> <li>一般不超过35周岁。</li> </ol>	3	上海
9	私人银行部	私行客户经理	客户拓展与营销	<ol style="list-style-type: none"> <li>负责外拓及挖掘潜在目标客户、维护提升存量客户,聚焦高净值客户群的关系深化和服务营销;</li> <li>负责协同支行理财经理进行私人银行客户拓展与营销、提升辖内私人银行客户金融资产;</li> <li>负责协同支行进行私行创新业务(全委、家族信托)客户的开拓与营销;</li> <li>负责根据私行客户个性化需求进行全产品资产配置,提供专属财富管理规划,以提高和巩固客户满意度,最大限度提升客户的资产和利润贡献;</li> <li>负责协助落实年度私人银行业务和服务品牌的宣传推广计划和存量客户关系维护营销活动计划,为客户提供分层级的差异化增值服务,在市场上提升中银私行品牌知名度。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>全日制大学本科及以上学历;</li> <li>至少具有四年以上相应领域专业工作经验;</li> <li>在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的专业工作,相关业务经验丰富,良好的沟通能力与营销能力,既往工作业绩和表现良好;</li> <li>拥有AFP、CFP资格优先考虑;</li> <li>年龄27周岁(含)以上,一般不超过35周岁。</li> </ol>	2	
10	交易银行部	产品经理 (贸易金融)	大宗商品 风险监控与商品交易	<ol style="list-style-type: none"> <li>负责实施大宗商品融资业务的客户准入、产品风险监控以及适配评审工作;</li> <li>负责制订并完善大宗商品融资项目的交易审核及盯市、核库相关流程;</li> <li>负责大宗商品融资项目仓储公司、期货公司管理;</li> <li>负责大宗商品融资对冲渠道运用及行业分析;</li> <li>其他大宗商品融资相关工作。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>全日制大学本科及以上学历,硕士研究生优先;</li> <li>至少具有四年以上相应专业工作经验;</li> <li>具有良好的行业研究及数据分析能力、团队合作意识强、自我激励能力强;</li> <li>具有良好的的英语听说读写和计算机应用能力;</li> <li>具有良好的财务知识基础,通过CFA或同类考试者优先;</li> <li>年龄一般不超过35岁;</li> <li>具有六年以上大宗商品融资或银行贸易融资工作经验者优先者可申请中级经理岗位。</li> </ol>	1	



序号	单位	职位名称	细分方向	主要职责	任职资格和条件	招聘人数	工作地点
11	交易银行部	产品经理 (贸易金融)	产品营销和推广	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 关注业界发展动向，努力发掘市场需求，及时提出业务发展的方向；</li> <li>2. 协助牵头全辖FT日常管理，与总分行相关部门做好沟通协调；</li> <li>3. 主动营销本地跨境市场及客户；</li> <li>4. 推动全辖跨境经营目标的完成；</li> <li>5. 协助支行进行跨境人民币、自贸区客户营销；</li> <li>6. 负责对全辖人员的跨境人民币、自贸区政策培训；</li> <li>7. 研发并推广具有市场突破力及适应性的跨境产品；</li> <li>8. 负责指导全辖使用人民币跨境收付信息管理系统（RCPMIS）；</li> <li>9. 确保全辖业务的合规开展；</li> <li>10. 密切与政府平台的联络互动；</li> <li>11. 协调跨境业务在交易银行前中后台及跨条线的办理；</li> <li>12. 负责上海市金融学会跨境金融服务专业委员会相关工作；负责牵头上海市自律机制相关工作（跨境人民币）；</li> <li>13. 负责相关产品风险管理；开展/协助开展跨境人民币业务检查；</li> <li>14. 负责《自贸区银行家》微信公众号的运营与维护；</li> <li>15. 完成或配合完成总/分行和内/外部的各类相关调研报告；</li> <li>16. 完成所在单位要求的其他相关工作。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 全日制大学本科及以上学历；</li> <li>2. 至少具有四年以上相应领域专业工作经验；</li> <li>3. 在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的专业工作，相关业务经验丰富，良好的沟通能力与营销能力，既往工作业绩和表现良好；</li> <li>4. 年龄一般不超过35周岁；</li> <li>5. 符合以下条件，可申请中级经理岗位：               <ol style="list-style-type: none"> <li>1) 英语口语流利，良好的英语写作能力；</li> <li>2) 拥有CFA、FRM、CDCS资格优先考虑。</li> </ol> </li> </ol>	1	上海
12		产品经理 (现金与内结)	对公结算账户拓展	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 围绕经营目标，负责全辖单位账户的整体发展规划及相关经营目标分解并组织落实；</li> <li>2. 收集分析客户与市场需求，开展账户营销创新及跟踪评价，提升账户拓展市场竞争力；</li> <li>3. 负责制定账户类产品销售策略和推广计划，组织与指导全辖账户拓展工作；</li> <li>4. 配合客户关系部门研究与实施账户类产品的组合与营销方案，配合制定客户招投标文件；</li> <li>5. 配合相关客户关系管理部门开展网点公司金融业务转型，组织落实账户类产品在网点的下沉及推广；</li> <li>6. 负责全辖本外币账户管理及制度建设；研究实施账户风险管理的有效手段措施，提升全行账户管理风险防控能力。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 全日制大学本科及以上学历，硕士研究生优先；</li> <li>2. 至少具有四年以上相应领域专业工作经验；</li> <li>3. 在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的专业工作，相关业务经验丰富，良好的沟通能力与营销能力，既往工作业绩和表现良好；</li> <li>4. 具备大数据分析、公文写作能力；</li> <li>5. 年龄一般不超过35周岁；</li> <li>6. 符合以下条件，可申请中级经理岗位：               <ol style="list-style-type: none"> <li>1) 大数据分析及公文写作能力强；</li> <li>2) 具备跨部门协调能力；</li> <li>3) 具备独立组织开展相关培训能力。</li> </ol> </li> </ol>	1	
13		客户经理 (公司金融)	产品营销和推广	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 协助全行各类现金管理业务客户营销的具体工作，推动现金管理项目的营销；</li> <li>2. 梳理目标客户，把握自贸区现金管理业务机会，以重点客户招投标项目为契机，大力拓展优质项目，实现市场竞争力和知名度提升；</li> <li>3. 落实分行全球现金管理业务扎口管理工作，汇总分行全辖全球现金管理项目信息、跟踪项目营销进展情况；</li> <li>4. 对于全程参与项目，根据标书解读撰写应标方案、为客户现场述标、谈判、并负责客户协议签署等；</li> <li>5. 对于重大或复杂项目，参与专项工作小组，执行全程参与模式，直接对口客户需求，制定全方位全流程解决方案；</li> <li>6. 对于非重大或难度较低的项目，指导相关支行进行项目营销；</li> <li>7. 研究境内优秀同业发展现状及发展战略、境外全球现金管理业务前沿理念、境内外金融监管政策、税务、法律专业领域等；</li> <li>8. 参与制定现金管理产品销售策略和推广计划，协助组织举办产品推介，参与制定大型品牌宣传方案，指导辖内机构开展市场推广及产品拓展工作；</li> <li>9. 协助开展全辖现金管理业务培训讲座，提升全辖现金管理理念及业务能力；</li> <li>10. 完成所在单位要求的其他工作职责。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 全日制大学本科及以上学历，硕士研究生优先；</li> <li>2. 至少具有四年以上相应领域专业工作经验；</li> <li>3. 在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的专业工作，相关业务经验丰富，既往工作业绩和表现良好；</li> <li>4. 英语口语和书面表达能力优秀，精通小语种优先考虑；</li> <li>5. 具有初步的对公业务的操作或营销基础；</li> <li>6. 有较强的学习能力和数据分析运用能力；</li> <li>7. 良好的沟通能力和抗压能力；</li> <li>8. 年龄一般不超过35周岁。</li> </ol>	1	

序号	单位	职位名称	细分方向	主要职责	任职资格和条件	招聘人数	工作地点
14	交易银行部	运营业务经理 (贸易金融)	国际结算(进口)	<ol style="list-style-type: none"> <li>负责进口项下跟单信用证的开立、修改等工作;</li> <li>负责进口项下跟单信用证和代收业务项下单据的审核工作;</li> <li>参与单证创新项目开发及跟进, 及系统开发相关工作;</li> <li>提供相关的业务咨询及技术服务;</li> <li>协助交易银行业务产品的推广;</li> <li>参与产品创新研发。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>全日制大学本科及以上学历;</li> <li>掌握一门外语读写能力;</li> <li>熟练运用Office办公系统及计算机程序;</li> <li>至少具有四年以上相应领域专业工作经验;</li> <li>在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的专业工作, 相关业务经验丰富, 良好的沟通能力与营销能力, 既往工作业绩和表现良好;</li> <li>年龄一般不超过35周岁;</li> <li>符合以下条件, 可申请中级经理岗位: <ol style="list-style-type: none"> <li>英语口语流利, 良好的英语写作能力;</li> <li>有良好财务基础知识;</li> <li>拥有CDCS资格优先考虑。</li> </ol> </li> </ol>	2	上海
15			国际结算(出口)	<ol style="list-style-type: none"> <li>负责出口项下跟单信用证和托收业务项下单据的审核工作;</li> <li>参与单证创新项目开发及跟进, 及系统开发相关工作;</li> <li>提供相关的业务咨询及技术服务;</li> <li>协助交易银行业务产品的推广;</li> <li>参与产品创新研发。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>全日制大学本科及以上学历;</li> <li>掌握一门外语读写能力;</li> <li>熟练运用Office办公系统及计算机程序;</li> <li>至少具有四年以上相应领域专业工作经验;</li> <li>在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的专业工作, 相关业务经验丰富, 良好的沟通能力与营销能力, 既往工作业绩和表现良好;</li> <li>年龄一般不超过35周岁;</li> <li>符合以下条件, 可申请中级经理岗位: <ol style="list-style-type: none"> <li>英语口语流利, 良好的英语写作能力;</li> <li>良好财务基础知识;</li> <li>拥有CDCS资格优先考虑。</li> </ol> </li> </ol>	2	
16	金融机构部	客户经理 (金融机构)	客户拓展与营销 证券期货等	<ol style="list-style-type: none"> <li>负责证券、期货、金融租赁、汽车金融、消费金融等非银金融机构的营销工作、做好日常维护;</li> <li>做好相关非银客户的授后管理和风险控制, 争揽非银存款、拓展中间业务收入;</li> <li>协调支行开展非银业务, 做好相关业务培训和指导;</li> <li>开展市场、同业调研, 分析业务经营情况, 提出业务发展建议和创新产品需求;</li> <li>做好与总行、兄弟分行的业务交流和沟通工作, 促进业务发展;</li> <li>牵头或参与制定相关业务规章制度、实施细则等。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>全日制大学本科及以上学历, 硕士研究生优先;</li> <li>至少具有四年以上相应领域专业工作经验;</li> <li>在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的专业工作, 相关业务经验丰富, 良好的沟通能力与营销能力, 既往工作业绩和表现良好;</li> <li>熟悉金融行业特别是非银金融行业, 有相关工作经验可优先考虑;</li> <li>拥有基金从业资格, 同时拥有AFP、CFP资格者优先考虑;</li> <li>具有一定的英语听说读写、计算机应用能力、文字处理能力;</li> <li>年龄一般不超过35周岁。</li> </ol>	1	
17			客户拓展与营销 基金等	<ol style="list-style-type: none"> <li>根据总行计划和分行发展规划, 牵头制订全辖基金公司全产品营销和业务发展规划并组织实施;</li> <li>牵头负责全辖基金公司客户的日常维护, 并指导和督促全辖做好基金公司客户维护;</li> <li>牵头制定分行基金业务相关规章制度, 完成基金业务相关系统维护操作, 做好风险内控工作;</li> <li>牵头分行的基金相关业务市场、同业调研, 负责或参与分行银基业务的研发和创新;</li> <li>负责制定或参与制定银基业务方案, 包括利率、服务价格等, 并组织实施组织全辖银基业务培训;</li> <li>统计、汇总银基业务相关数据, 进行综合分析和总结;</li> <li>负责与证监局相关业务的沟通。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>全日制大学本科及以上学历;</li> <li>至少具有四年以上相应领域专业工作经验;</li> <li>在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的专业工作, 相关业务经验丰富, 良好的沟通能力与营销能力, 既往工作业绩和表现良好;</li> <li>熟悉金融行业特别是非银金融行业, 有相关工作经验可优先考虑;</li> <li>拥有AFP、CFP资格者优先考虑;</li> <li>具有一定的英语听说读写、计算机应用能力、文字处理能力;</li> <li>年龄一般不超过35周岁。</li> </ol>	1	

序号	单位	职位名称	细分方向	主要职责	任职资格和条件	招聘人数	工作地点
18	金融市场部	交易员 (金融市场)	资金交易	<ol style="list-style-type: none"> <li>负责开展金融市场产品研发、组合产品设计、市场策略形成、报价交易以及产品的全生命周期管理；</li> <li>负责协助客户关系部门进行客户营销；</li> <li>负责产品在全辖的人员培训、落地对接，拟定相关规章制度、操作流程；</li> <li>负责内部系统报价维护、市场分析和同业调研等。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>全日制大学本科及以上学历，硕士研究生优先；</li> <li>四年及以上银行、金融同业或专业机构工作经历；</li> <li>熟悉外汇、利率交易及相关产品研发设计等方面工作者优先；有公司客户营销背景者为佳；</li> <li>具备熟练的公文写作和办公自动化系统操作能力；</li> <li>熟练的英语听、说、读、写能力，能够达到同声翻译水平。具备中级口译（或同等水平）以上证书，高级口译证书优先；</li> <li>具有较强的责任心和敬业精神，具备较强的沟通能力，具备良好的团队协作能力；</li> <li>CFA二级以上；</li> <li>年龄一般不超过30周岁，条件确属优秀的可适当放宽。</li> </ol>	1	上海
19			市场推广与研发	<ol style="list-style-type: none"> <li>参与金融市场的市场与策略研究、相关行业分析；</li> <li>参与汇率、利率、贵金属、商品等金融市场各产品的产品研发、营销推广，在总行统一指导与授权下，落实各项业务规章制度和操作流程的执行；</li> <li>负责金融市场部各产品的交易管理、支行服务；</li> <li>负责与总行、海外分行、附属机构、客户关系部门、业务发起部门之间的金融市场客户的维护、产品营销等协调工作，对客户关系和业务发起部门进行培训、指导；</li> <li>参与交易系统的研发，做好有关人员的培训；</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>全日制大学本科及以上学历，硕士研究生优先；具备法律知识背景优先；</li> <li>四年及以上银行、金融同业或专业机构工作经历；</li> <li>从事金融市场相应领域的专业工作，相关业务经验丰富，既往工作业绩和表现良好；</li> <li>熟练的英语听、说、读、写能力，能够达到同声翻译水平。具备中级口译（或同等水平）以上证书，高级口译证书优先；</li> <li>具有较强的责任心和敬业精神，具备较强的沟通能力，具备良好的团队协作能力；</li> <li>年龄一般不超过30周岁，条件确属优秀的可适当放宽。</li> </ol>	1	
20	投资银行与资产管理部	交易员 (投行资管)	债券销售	<ol style="list-style-type: none"> <li>负责外拓及挖掘潜在目标客户、维护提升存量客户，聚焦重点战略投资人的关系深化和服务营销；</li> <li>负责中国银行主承销及参团境内债券以及海外债券的推介及销售工作，建立全覆盖的市场销售网络；</li> <li>负责协同支行固定收益交易销售、资产管理业务；</li> <li>负责与市场的高频互通，建立了解市场动向的信息收集渠道；</li> <li>负责面向金融机构客户的投行资管类产品的沟通对接，包括：金融机构理财、表外同业资产推介等。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>全日制大学本科及以上学历；</li> <li>至少具有四年以上相应领域专业工作经验；</li> <li>在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的专业工作，相关业务经验丰富，良好的沟通能力与营销能力，既往工作业绩和表现良好；</li> <li>拥有CFA、FRM资格优先考虑；</li> <li>年龄27周岁（含）以上，一般不超过35周岁。</li> </ol>	1	
21			债券投资	<ol style="list-style-type: none"> <li>负责标准债券信用主体的投资和信用分析工作，包括调研、出入池、报告撰写、持续跟踪；</li> <li>建立和维护信用分析信息数据库，制定各行业评估指标体系、设立并定期维护各行业内部信用分析模型、统一主体内部信用分析方法；</li> <li>对投资债券进行财务与经营状况动态跟踪，分析其存在的问题与潜在风险，并提出应对措施；</li> <li>开展宏观经济、政策、行业、债券市场信用利差等研究，为投资提供建议；</li> <li>完成上级指派的其他业务工作。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>全日制大学本科及以上学历；</li> <li>至少具有四年以上银行、金融同业或专业机构从事固定收益投资、研究和信评等领域专业工作经验；</li> <li>具有良好的沟通协作能力、数据分析能力，既往工作业绩和表现良好；</li> <li>拥有CFA、CPA资格优先考虑；</li> <li>年龄一般不超过35周岁。</li> </ol>	2	



序号	单位	职位名称	细分方向	主要职责	任职资格和条件	招聘人数	工作地点
22	风险管理部	风险管理经理	风险预警	<ol style="list-style-type: none"> <li>负责运用各类数据模型工具，通过挖掘内部数据，引进外部数据，以技术语言、挖掘技术与风控技能的配合运用，实现前期预警和后期监控相结合的预见式的分析研究及预警处置，主要包括预警系统开发、策略模型设计、模型验证测试、模型反向验证、系统UI优化、策略模型优化等；</li> <li>负责实施并分步推进分行信用风险预警系统应用及预警信号深入应用SOP方案，负责分行信用风险预警系统后期运维、后续开发及系统维护、柜员管理等工作；</li> <li>利用分行预警系统开展授信业务的日常监控、后评价和信贷资产盘存，牵头对各类授信产品及采购类产品（代销保险、基金、信托产品等）、表内外业务进行风险监控；动态跟踪授信业务开展情况，进行风险预警和提示；</li> <li>负责对分行各类授信资产风险信息进行汇总、分析和报告，负责配合总行、外审机构及外部监管部门的稽核与审查，进行有效沟通和反馈。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>全日制大学本科及以上学历；</li> <li>金融业从业年限不低于五年；</li> <li>熟悉金融业尤其是银行业主要风险管理要求，具备独立的对信用风险、市场风险等识别、判断和分析的能力，具有相关风险预警和处置的工作经验；对资产组合管理有基本的理论基础和实际业务经验；</li> <li>计算机相关专业毕业或具有高级程序员、系统分析师、数据分析师、计算机三级及以上、国外知名计算机公司证书或认证，具有Python、Java、C++、SQL、SAS、SPSS等开发经验，能够熟练运用回归、聚类、决策树、神经网络等各类数据模型对相关数据进行采集、梳理和分析，具有大数据、人工智能等领域较为成熟的工作经验；</li> <li>具有CET-6或同等英语水平证书；</li> <li>年龄一般不超过35岁。</li> </ol>	1	上海
23			信用审查	<ol style="list-style-type: none"> <li>负责分管行业权限内授信项目尽责审查工作，分析、识别授信项目存在的风险，提出控制风险的措施、建议，形成尽责报告；</li> <li>负责调查授信客户/项目的整体情况，进行可行性分析，对项目可疑点、风险点进行重点再调查；对授信客户整体信用风险状况进行综合评价，客观揭示风险并提出具有可操作性的风险控制措施和明确的后续管理建议。做好定期评价；</li> <li>负责行业调研和政策研究，跟踪收集行业信息，撰写行业调研报告，参与制定和动态调整所分管行业的授信政策和相关规章制度；提交有关调研报告，为相关行业的业务发展提供参考信息；</li> <li>负责结合对市场、行业风险的分析判断，以及内外部各类信息的收集，及时向客户经理提示风险，并共同商讨相应对策。如遇客户发生重大突发事件情形，协同客户经理共同管理；通过主动引领、干预和管理，实现风险管理的前移。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>全日制大学本科及以上学历，具有财会专业优先；</li> <li>对公信贷从业年限不低于五年，其中对公信贷审查、审批从业年限不低于三年，政策性银行、大型国有银行上述从业者优先；</li> <li>掌握较为全面的风险管理知识和技能，能独立完成项目审查和牵头组织专项业务工作；能发现项目存在的风险点并提出具有可操作性的风险控制措施；</li> <li>熟悉授信业务规章制度，在信贷、企业财务会计、法律等领域中的两个或多个领域，对宏观经济和金融形势有较为全面的了解，有较强的分析和研究能力，能够提出专业化意见和建议；</li> <li>熟悉各类行业发展特征及相关政策，特别是对多样化新兴行业，如大宗商品、租赁、并购、文化产业、专业服务、航运、航空和物流以及电子商务、电子科技等领域具备较为成熟的研究基础和分析能力；</li> <li>具有一定的英语听说读写和计算机应用能力；</li> </ol>	1	
24	内控与法律合规部	反洗钱分析师	反洗钱	<ol style="list-style-type: none"> <li>对辖内洗钱风险开展监测分析，并根据分布和变化趋势对洗钱风险进行评估与预判，将识别出的风险状况反馈业务主管部门，并向辖内发送风险提示；</li> <li>分析总结不同洗钱类型或涉罪类型的异常交易或行为特征，配合总行开展模型的开发测试和定期评估；</li> <li>研究辖内洗钱风险特征，开发和优化本地化的可疑交易监控模型，定期开展模型评估更新等；</li> <li>结合本地区可疑交易报告情况，定期开展对高风险业务领域、高风险机构的非现场分析和现场排查；</li> <li>针对新兴业务与高风险业务领域，牵头开展专题研究并形成调研课题报告；</li> <li>对可疑交易甄别分析情况进行抽查监控，定期向总行报告辖内洗钱风险情况和监测分析工作开展情况；</li> <li>制定反洗钱工作计划、反洗钱制度及管控体系，组织反洗钱业务培训及宣传，开展全行反洗钱及制裁合规管理相关工作；</li> <li>完成总行及外部监管机构的各类反洗钱任务；</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>全日制大学本科及以上学历；</li> <li>金融业从业年限不低于五年；</li> <li>具有一定的英语听说读写和计算机应用能力；</li> <li>熟悉银行业反洗钱相关法律法规、外部监管规定与工作要求；</li> <li>具有全面扎实的反洗钱及制裁合规方面的理论知识能力，并具有相应的卓有成效的实践工作经验；</li> <li>具有较强的创新意识与研发能力，具有较强的逻辑思维能力和综合分析能力和文字功底；</li> <li>具有较强的团队协作意识及内外部沟通协调能力，以及一定的带教能力；</li> <li>获得公认反洗钱师(cams)资格、在外语、计算机、数据分析、模型构建等方面具有特长及相应证书者优先；</li> <li>年龄一般不超过35岁。</li> </ol>	1	

序号	单位	职位名称	细分方向	主要职责	任职资格和条件	招聘人数	工作地点
25	内控与法律合规部	反洗钱管理经理	反洗钱	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 作为反洗钱工作领导小组秘书处成员履行相应牵头职责，负责落实反洗钱工作领导小组制定的政策及相关工作要求；</li> <li>2. 负责对分行反洗钱及制裁合规管理工作进行非现场监控、检查、评估、考核，并定期向全辖通报非现场监控情况；</li> <li>3. 负责督促全辖各机构按照反洗钱管理要求，开展客户身份识别、尽职调查及风险分类管理工作；</li> <li>4. 负责参与新产品及规章制度反洗钱合规审查，参与实施洗钱及制裁合规风险监控机制、高风险业务产品反洗钱及制裁合规管控机制；</li> <li>5. 根据总行制裁合规管理要求，传递相关制裁政策，部署开展与此相关的制裁合规管理工作；</li> <li>6. 负责参与分行反洗钱及制裁合规管控体系建设；</li> <li>7. 负责牵头开展反洗钱业务培训及宣传；</li> <li>8. 负责与总行及外部监管机构之间的信息沟通和意见反馈；</li> <li>9. 负责完成其他各项反洗钱及制裁合规管理工作。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 全日制大学本科及以上学历；</li> <li>2. 金融业从业年限不低于五年；</li> <li>3. 具有一定的英语听说读写和计算机应用能力；</li> <li>4. 熟悉银行业反洗钱相关法律法规、外部监管规定与工作要求；</li> <li>5. 具有全面扎实的反洗钱及制裁合规方面的理论知识能力，并具有相应的卓有成效的实践工作经验；</li> <li>6. 具有较强的创新意识与研发能力，具有较强的逻辑思维能力、综合分析能力和文字功底；</li> <li>7. 具有较强的团队协作意识及内外部沟通协调能力，以及一定的带教能力；</li> <li>8. 获得公认反洗钱师(cams)资格、在外语、计算机、数据分析、模型构建等方面具有特长及相应证书者优先；</li> <li>9. 年龄一般不超过35岁。</li> </ol>	1	
26	信息科技部	技术经理	技术支持	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 负责各类系统平台的系统、硬件、版本控制的技术规范、标准实施和运维操作；</li> <li>2. 负责对系统、硬件实施部署，对运行状况进行分析研究和监控，发现问题，提出改进措施，不断提高系统效率和性能；</li> <li>3. 负责数据库（ORACLE）管理、数据备份、数据存储、容灾系统的规划设计，处理、解决故障和问题，提出整改技术措施，保证业务应用系统的稳定运行；</li> <li>4. 负责配合总行、外审机构及外部监管部门的稽核与审查，进行有效沟通和反馈；</li> <li>5. 负责运用各类工具，通过监测分析，实现前期预警和后期监控相结合的预见式的分析研究及预警处置，以及相关事件处理流程。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 全日制大学本科及以上学历，计算机及相关专业；</li> <li>2. 至少具有四年相关行业工作经验；</li> <li>3. 精通各类WINDOWS SERVER操作系统（包括域管理等）以及虚拟化平台技术（VMWARE、CITRIX、HYPER-V），熟悉AIX、LINUX操作系统，具备对系统架构的评估能力，并能够对存在的风险和问题提出建设性意见。熟悉ORACLE数据库，包括数据库监控、分析及工具的使用，能独立完成性能和风险分析。熟练掌握数据备份技术和工具（NBU），具备上述工作经验；</li> <li>4. 精通X86服务器和刀片服务器等硬件维护，熟悉相关的网络存储和网络技术，了解小型机开放平台；</li> <li>5. 深入理解自动化运维工具的设计原理、体系架构、运行机制，掌握自动化运维工具的最佳实践，熟练使用自动化运维工具完成日常各类维护任务。能够针对工作中遇到的实际场景，基于自动化运维工具设计并完成相关自动化运维技术方案的开发和部署；</li> <li>6. 了解金融业尤其是银行业主要风险管理和合规要求，具有相关风险预警和处置，实施过系统灾备工作；</li> <li>7. 为人正直、诚信，具有高度的责任心和敬业精神；具备良好的沟通能力和团队合作意识；具备一定的英语阅读能力和听说能力；熟练使用OFFICE等办公软件；</li> <li>8. 年龄一般不超过35岁。</li> </ol>	2	上海
27	筹建办公室	项目经理	招投标等建筑装饰工程全流程管理	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 负责大型项目前期调研，负责信息收集、考察，为后续编制可研报告、项目概算做好技术数据准备；</li> <li>2. 参与各类技术讨论及考察，做好信息汇总以及技术支持保障，确保工程技术资料完整性；</li> <li>3. 根据工程总体要求和进度计划，检查各专业设计、施工单位的工作质量，发现问题及时提出整改意见；</li> <li>4. 负责工程技术相关项目立项、招投标、谈判、评标、合同签订等工作，直至工程验收合格，确保符合国家相关规范要求；</li> <li>5. 负责与参建方、使用方、行内外部积极沟通协调，确保工程按计划实施；</li> <li>6. 编制项目资金收付款计划；做好劳务方、分包方、甲方、监理、设计等的协调工作。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 全日制大学本科及以上学历；</li> <li>2. 至少具有四年以上相应领域专业工作经验；</li> <li>3. 在专业机构从事相应领域的专业工作，相关业务经验丰富，良好的沟通能力与营销能力，既往工作业绩和表现良好；</li> <li>4. 拥有国家认定的计算机证书、建筑装饰行业相关证书及中共党员优先考虑；</li> <li>5. 年龄28周岁（含）以上，一般不超过35周岁。</li> </ol>	1	



序号	单位	职位名称	细分方向	主要职责	任职资格和条件	招聘人数	工作地点
28	自贸区新片区分行	客户经理 (公司金融)	公司金融	<ol style="list-style-type: none"> <li>负责本地市场公司客户的开拓与维护，努力扩大客户群体；完成年度业绩指标；</li> <li>根据地区行业发展状况和行业授信政策制定客户营销方案，有针对性的向客户推荐我行金融产品；</li> <li>协助开展金融市场、投行资管、金融机构业务在支行的全面开展；</li> <li>根据分行条线管理部门相关要求，参与全辖行业重点客户营销，开展联动营销和交叉销售，促进公司业务和个人业务的发展，提高综合收益；</li> <li>完成所在单位要求的其他相关工作。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>全日制本科学历以上；硕士研究生或知名高校全日制本科学历优先；</li> <li>金融或相关领域工作四年以上，相关业务经验丰富，既往工作业绩表现良好；</li> <li>具有公司金融条线业务经验；</li> <li>具有较强的沟通能力和项目管理能力；</li> <li>年龄一般不超过35岁。</li> </ol>	2	上海
29		客户经理 (个人金融)	个人金融 消费	<ol style="list-style-type: none"> <li>负责本地市场零售个人贷款业务的开拓和维护，建立长期、稳定、良好的关系；</li> <li>负责向合作渠道宣导我行零售信贷产品，做好渠道培训支持及其他相关服务；</li> <li>负责客户的贷前、贷中、贷后等全流程的操作工作；</li> <li>根据分行条线管理部门相关要求，负责本单位参与全辖各类营销活动，开展联动营销和交叉销售，促进个人业务和公司业务的全面发展，提高本单位综合收益；</li> <li>完成所在单位要求的其他相关工作。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>全日制本科学历以上；硕士研究生或知名高校全日制本科学历优先；</li> <li>金融或相关领域工作四年以上，相关业务经验丰富，既往工作业绩表现良好；</li> <li>具备个人信贷业务经验者优先；</li> <li>年龄一般不超过35岁。</li> </ol>	1	
30	管辖行	客户经理 (理财)	理财	<ol style="list-style-type: none"> <li>负责研究、分析市场、客户和同业情况，制定营销规划与客户拓展计划；</li> <li>负责对现有中高端客户、个人贷款客户、信用卡客户、投资类产品客户、公私与集团联动客户等高价值客户群的深度营销、金融资产综合配置、交叉销售与全面维护，推动客户结构和业务结构的优化，提高客户贡献度和综合盈利能力；</li> <li>负责根据客户的分层、分类需求及个人客户多元化金融需求，提供“一站式”综合性金融服务和全产品销售，提升客户服务满意度和贡献度；</li> <li>负责发掘潜在客户，拓展行外客户，并承接网点和理财中心推荐的具有更复杂金融需求的高端客户，通过内部合作迅速开发和积累；</li> <li>负责做好产品售后服务，与客户保持良好关系，发掘客户对银行的潜在需求，对客户在我行金融资产状况进行动态管理，及时提出合理化建议和有效措施；</li> <li>全面建立并保管好客户相关资料与信息档案，并予以动态维护、监控和管理，保证对高价值客户的维护率，降低客户流失率；</li> <li>负责辖内财富金融整体品牌宣传、营销活动组织等工作；</li> <li>完成所在单位要求的其他相关工作。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>全日制大学本科及以上学历，硕士研究生优先；</li> <li>至少具有四年以上相应领域专业工作经验；</li> <li>在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的专业工作，相关业务经验丰富，良好的沟通能力与营销能力，既往工作业绩和表现良好；</li> <li>拥有AFP、CFP资格优先考虑；</li> <li>年龄27周岁（含）以上，一般不超过35周岁。</li> </ol>	10	